

# 竞争法合规要点

## 关于竞争对手

- 不要与之讨论价格或销售情况
- 不要与之讨论返款、折扣或其它定价条款
- 不要与之讨论产能、投资或库存
- 不要与之讨论协同行动
- 不要与之讨论客户或供应商
- 不要与之讨论市场营销
- 不要与之交换业务数据
- 应当永远保持谨慎

## 在行业协会会议上

- 遵守相同的规则
- 如果其他人违反规则：提出异议并离开会场

## 与客户和供应商打交道时

- 未经咨询法律部，不得终止供应或销售合同

## 与客户（分销商）打交道时

- 不得强迫客户维持转售价格或遵从既定利润率
- 不得限制客户的销售地点和销售对象
- 不得禁止客户购买竞争对手的产品

## 如遇突击检查

- 通知管理层和法律部
- 打电话通知外部法律顾问
- 查询调查范围
- 确保检查不超出该范围
- 调查进行时不得销毁文件
- 将竞争监管机关复制的所有文件保留一套文件备份
- 在调查谈话中不得主动提供不必要的信息
- 保持完整准确的谈话记录
- 保持合作、友好的态度，保持警醒

如有疑问，请联系贵公司法律部或伟凯中国办事处电话  
+86 10 5912 9600