

Naleving van de mededingingsregels

Met uw concurrenten

- Praat niet over prijzen of verkoop
- Praat niet over kortingen, prijsverlagingen of andere prijsvoorwaarden
- Praat niet over productiecapaciteit, investeringen of voorraad
- Praat niet over onderling afgestemde feitelijke gedragingen
- Praat niet over klanten of leveranciers
- Praat niet over marketing
- Wissel geen bedrijfsinformatie uit
- Wees altijd voorzichtig**

In ondernemingsverenigingen

- Leef dezelfde regels na
- Indien anderen de regels niet naleven: maak bezwaar en verlaat de vergadering**

Met uw klanten en leveranciers

- Beëindig geen leverings- of distributieovereenkomsten zonder voorafgaand advies van uw juridische dienst

Met uw klanten (verdelers)

- Dwing uw klanten niet zich te houden aan bepaalde wederverkooprijzen of winstmarges
- Leg uw klanten geen beperkingen op over waar en aan wie zij mogen verkopen
- Verbied uw klanten niet om concurrerende goederen te kopen

In geval van huiszoeking ('dawn raid')

- Informeer het management en de juridische dienst
- Bel uw advocaat
- Controleer het toepassingsgebied van het onderzoek
- Let erop dat de huiszoeking niet verder gaat dan dit toepassingsgebied
- Vernietig geen documenten en verwijder geen elektronische bestanden tijdens het onderzoek
- Bewaar de documenten die de Commissie gekopieerd heeft
- Geef niet vrijwillig onnodige informatie tijdens ondervragingen
- Maak gedetailleerde notulen van de huiszoeking
- Werk mee met het onderzoek, wees vriendelijk, blijf alert**

Bij twijfel, contacteer uw juridische dienst of uw contactpersoon bij White & Case op het nummer +32 2 239 2620

whitecase.com