

Pravidlá súťažného správania

S konkurentmi

- Nediskutujte o cenách alebo tržbách
- Nediskutujte o rabatoch, zľavách alebo iných podmienkach týkajúcich sa tvorby cien
- Nediskutujte o výrobných kapacitách, investíciách alebo zásobách
- Nediskutujte o zosúladenom postupe a ani sa na ňom nepodieľajte
- Nediskutujte o zákazníkoch a dodávateľoch
- Nediskutujte o marketingu
- Nevymieňajte si citlivé obchodné informácie
- Buďte vždy obozretný**

Na stretnutiach obchodného združenia

- Dodržiavajte vyššie uvedené pravidlá
- Ak tieto pravidlá porušujú ostatní:
Vzneste námietku a opustite stretnutie**

Vo vzťahu k zákazníkovi a dodávateľom

- Nevypovedajte dodávateľské alebo distribučné zmluvy bez predchádzajúcej konzultácie s právnym oddelením

Vo vzťahu k zákazníkom (distribútorom)

- Nenúťte zákazníkov, aby udržiavali ceny ďalšieho predaja alebo rešpektovali stanovené marže
- Neobmedzujte vašich zákazníkov v tom, kde alebo komu môžu predávať
- Nevyžadujte od zákazníka, aby neodoberal tovar od konkurenčnej spoločnosti

V prípade inšpekcie

- Informujte vedenie a právne oddelenie
- Zavolajte externému právnemu poradcovi
- Preverte rozsah povolenia na inšpekciu
- Zabezpečte, aby sa inšpekcia uskutočnila len v rozsahu povolenia
- Počas vyšetrovania neničte dokumenty ani nemažte elektronické súbory
- Zabezpečte súbor dokumentov, z ktorých si súťažný orgán urobil kópie
- Pri vypočúvaní neposkytujte z vlastnej iniciatívy nevyžiadané informácie
- Urobte si riadny záznam o inšpekcii
- **Spolupracujte, vystupujte priateľsky, zostaňte obozretný**

V prípade akýchkoľvek pochybností sa obráťte na Vaše právne oddelenie alebo kontaktujte White & Case na +421 2 5441 5100/+32 2 239 26 20