

## Факультативный спецкурс «Сделки слияний и поглощений»

Список контрольных вопросов  
**ПРЕДДОГОВОРНЫЙ ЭТАП**

1. В чем заключается правило добросовестности ведения переговоров?
2. Возможно ли соглашением о порядке ведения переговоров ограничить ответственность за недобросовестное ведение переговоров или полностью ее исключить?
3. Каков общий режим ответственности за недобросовестное ведение переговоров (деликтная/договорная/sui generis)? Есть ли исключения из общего правила?
4. Примерный подход к методике расчета убытков вследствие нарушения обязанности добросовестного ведения переговоров
5. В чьих интересах заключается и что из себя представляет соглашение об эксклюзивности?
6. Приведите сравнительный анализ выводов судов по каждому из приложенных дел (в частности, по таким вопросам как признаки недобросовестного ведения переговоров, обозначенные судами, условия для взыскания преддоговорных убытков, подходы судов к определению размера взыскиваемых убытков).
7. Что из себя представляет *entire agreement clause*?
8. Что такое *pre-contractual fraud* по английскому праву?
9. Продавец (резидент РФ) и покупатель (резидент UK) заключают договор купли-продажи акций непубличного АО (зарегистрировано в РФ). Стороны забыли указать в договоре применимое право. Вопросы:
  - a) Какое право применяется к договору?
  - b) Какое право применяется к правоотношениям из переговоров, если они преимущественно проходили в Москве?
  - c) Какое право применяется к правоотношениям из переговоров, если они преимущественно проходили в Лондоне?
10. Каким образом стороны могут согласовать применимое право, иное чем право РФ, относительно переговоров, которые фактически проходили на территории РФ?
11. Всегда ли необходима доверенность на ведение переговоров, если их ведет не генеральный директор?
12. В контексте ведения переговоров в какой момент договор считается заключенным?
13. Является ли согласование цены обязательным условием для того, чтобы договор купли-продажи акций считался заключенным?
14. Какие основные документы стороны, как правило, подготавливают на преддоговорном этапе?