

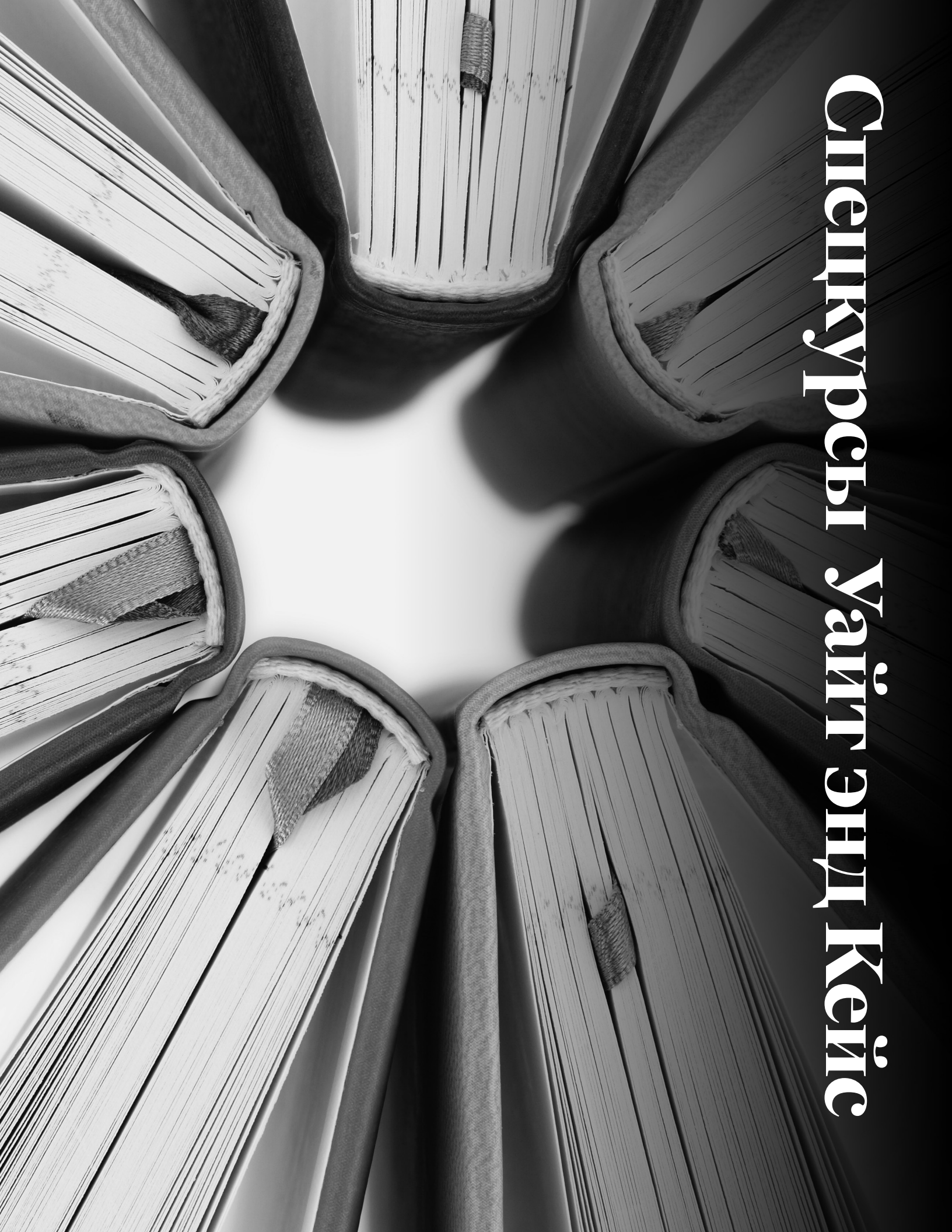
Образовательная программа Уайт энд Кейс

Основана в 2005 году

Содержание

Спецкурсы Уайт энд Кейс.	1
Сделки слияний и поглощений	2
Сделки банковского финансирования	3
Сделки в сфере недвижимости.	4
Сделки на международных рынках капитала.	5
Правовое регулирование налогообложения бизнеса и иностранных инвестиций в России	6
Практика совершения международных сделок	7
Наши лекторы.	8
О нас говорят	15
Присоединяйтесь.	20





Спецкурссы Уайтэнд Кејс

Сделки слияний и поглощений

Предметом спецкурса является изучение практических аспектов сделок в области слияний и поглощений и проектов создания совместных предприятий.

В ходе занятий анализируются основные виды юридической документации, которая используется на практике: протоколы о намерениях, договоры купли-продажи и соглашения акционеров. Особое внимание уделяется контрольным ситуационным вопросам для целей освоения методологии анализа и проверки правильности составления соответствующих документов, а также терминологии, используемой при проведении переговоров и подготовке документации по рассматриваемым сделкам.

Спецкурс предназначен для студентов старших курсов и традиционно проводится в осеннем семестре на юридическом факультете МГУ имени М.В. Ломоносова (в рамках Программы дополнительного профессионального образования под руководством М.А. Лушечкиной) и в весеннем семестре в МГЮА(У) имени О.Е. Кутафина (по инициативе Кафедры международного частного права под руководством Г.К. Дмитриевой).

В чтении лекций спецкурса принимают участие партнеры и юристы Уайт энд Кейс, а также приглашенные лекторы – руководители юридических служб международных банков и российских холдингов.

Автор и ведущий
лектор курса



Андрей Донцов

партнер, глава
практики корпоративных
вопросов и M&A

- Общий обзор рынка слияний и поглощений. Мотивы покупателей и продавцов в сделках
- Органический и неорганический рост, горизонтальные и вертикальные приобретения, диверсификация, непрофильные активы
- Базовая теория финансов и методы оценки бизнеса
- Виды сделок. Особенности сделок с имуществом и сделок с акциями. Особенности структурирования сделок в зависимости от типа инвесторов
- Последовательность действий при проведении сделки (двусторонний процесс, тендер). Задачи, которые каждая сторона решает на определенном этапе сделки
- Преддоговорный этап сделки. Ответственность за недобросовестное ведение переговоров
- Юридическая документация в сделках слияний и поглощений. Основные элементы при структурировании сделок
- Совместные предприятия – структурирование взаимоотношений, цели и задачи сторон
- Юридическая документация при создании совместных предприятий
- Налоговое планирование в сделках слияний и поглощений и при создании совместных предприятий
- Структурирование сделок слияний и поглощений по английскому праву
- Споры, вытекающие из сделок слияний и поглощений и соглашений акционеров
- Финансирование сделок слияний и поглощений. Механизмы привлечения заемного финансирования. Структура LBO

Сделки банковского финансирования

Предметом спецкурса являются особенности функционирования банковской (финансовой) практики в международных юридических фирмах, в том числе: заключение сделок банковского финансирования, способы обеспечения обязательств, особенности структурирования, согласования и документационного оформления кредитных и обеспечительных сделок.

Спецкурс адресован студентам старших курсов и традиционно проводится в весеннем семестре на юридическом факультете МГУ имени М.В. Ломоносова (в рамках Программы дополнительного профессионального образования под руководством М.А. Лушечкиной).

Авторы спецкурса – команда практики энергетики, инфраструктуры, проектного и банковского финансирования



Наталья Никитина
партнер



Екатерина Логвинова
партнер



Римма Измайлова
старший юрист



Азамат Гайсенов
юрист



Мария Кульмухаметова
юрист

- Обзор практики банковского финансирования
- Обзор основных типов финансовых сделок
- Часто встречающиеся вопросы российского права
- Кредитный договор
- Синдицированное кредитование
- Проектное финансирование
- Государственно-частное партнерство
- Финансирование приобретений
- Реструктуризация кредитных сделок
- Авиафинансирование

Сделки в сфере недвижимости

Спецкурс представляет собой практикум по освоению студентами профессиональных навыков юриста, специализирующегося на сделках в сфере недвижимости. Занятия максимально приближены к повседневной работе юриста: студенты рассматривают и анализируют фабулы настоящих проектов, проводят переговоры по согласованию условий договоров, составляют сопроводительную документацию по сделке.

Спецкурс предназначен для студентов старших курсов и традиционно проводится в осеннем семестре на международно-правовом факультете МГИМО и в весеннем семестре – на юридическом факультете МГУ имени М.В. Ломоносова (в рамках Программы дополнительного профессионального образования под руководством М.А. Лушечкиной).

Лекционная часть:

- обзор деятельности практики, сделки в сфере недвижимости
- юридическая экспертиза (due diligence)
- приобретение недвижимости в России, договор купли-продажи
- юридическая документация по строительству (предоставление земли и разрешения)
- договор строительного подряда, договор ФИДИК

Практические занятия:

Юридическая экспертиза (due diligence)

- обнаружение возможных юридических рисков, исходя из предоставленной фабулы

Приобретение недвижимости в России: купля-продажа

- переговоры по договорным обязательствам и гарантиям

Приобретение недвижимости в России: строительство

- анализ возможных вариантов структурирования проекта по строительству завода

Согласование условий договора строительного подряда

- переговоры с целью согласования условий договора строительного подряда, отражающего пожелания клиентов

Авторы и ведущие лекторы спецкурса – команда группы недвижимости практики корпоративных вопросов и M&A



Дарья Плотникова

советник



Валерий Лавров

юрист

Сделки на международных рынках капитала

Предметом данного курса является изучение особенностей функционирования практики рынков капитала в международных юридических фирмах, а именно: заключение сделок с ценными бумагами, особенности проведения юридической экспертизы и процедур первичного публичного размещения в России и США, подготовка к участию в первичном публичном размещении, а также изучение отдельных видов сделок на рынках капитала и инсайдерской торговли.

Спецкурс адресован слушателям магистратуры международно-правового факультета МГИМО и традиционно проводится в весеннем семестре

- Рынки капитала: общая характеристика способов привлечения финансирования
- Выпуск еврооблигаций: понятие, основные структуры выпуска, характеристика участников сделки, основные документы по сделке, роль и функции юристов
- Первичное публичное размещение акций (IPO): понятие, основные структуры, характеристика участников сделки, подготовка сделки, проведение юридической проверки, общая характеристика проспекта эмиссии

Ведущие лекторы курса – команда практики по сопровождению сделок на международных рынках капитала



Дмитрий Лапшин
партнер



Ренат Ахметзянов
старший юрист



Юлия Акулинина
юрист



Анастасия Шейндлина
юрист

Правовое регулирование налогообложения бизнеса и иностранных инвестиций в России

Спецкурс предназначен для слушателей магистратуры международно-правового факультета МГИМО и традиционно проводится в осеннем семестре.

Автор и ведущий
лектор курса



Ирина Дмитриева

партнер, глава практики
налогообложения
московского офиса, лидер
налоговой практики стран
региона EMEA

- Налоговая система России. Виды налогов
- Налог на прибыль российских организаций
- Контроль за трансфертными ценами
- Налог на прибыль иностранных организаций
- Налог на добавленную стоимость
- Налогообложение в добывающих отраслях
- Налогообложение имущества
- Налоговая юрисдикция. Международный аспект
- Налоговые льготы и стимулирование инвестиций
- Налоговые аспекты в сделках слияний и поглощений
- Налоговое планирование

Практика совершения международных сделок

Предметом курса является изучение работы отделов корпоративной практики и практики банковского финансирования в международной юридической фирме.

Спецкурс предназначен для студентов 3 и 4 курсов международно-правового факультета МГИМО и традиционно проводится в весеннем семестре.

Авторы и ведущие лекторы курса – партнеры и юристы практики корпоративных вопросов и M&A, а также практики энергетики, инфраструктуры, проектного и банковского финансирования московского офиса Уайт энд Кейс.

Сделки слияний и поглощений

- Критерии привлекательности бизнеса. Мотивация приобретателей
- Виды сделок. Особенности сделок с активами и сделок с акциями
- Процесс сделки слияний и поглощений, договор купли-продажи акций (*SPA*), основные этапы и задачи при осуществлении сделки
- Преддоговорная документация (соглашение о конфиденциальности, протокол о намерениях)
- Стандартный инструментарий (заверения и гарантии, корректировка цены, ограничение ответственности продавца и т.д.)

Совместные предприятия

- Создание, цели и задачи сторон, органы управления
- Соглашения о совместных предприятиях

Сделки банковского финансирования

- Основные виды финансирования
- Проектное финансирование и обеспеченное финансирование. Привлечение финансирования, договорная документация
- Авиафинансирование

Наши лекторы



Наши лекторы



Юлия Акулина

юрист

Юлия консультирует клиентов по аспектам российского права в связи с размещением ценных бумаг на российском и международном рынках. Она участвовала в сделках по размещению ценных бумаг в соответствии с Правилом 144А и Положением S, включая долговые ценные бумаги, а также обладает опытом проведения комплексных юридических проверок, составления и проверки меморандумов о предложении и других документов в связи с размещением ценных бумаг. Юлия окончила международно-правовой факультет Всероссийской академии внешней торговли в 2013 году.



Ренат Ахметзянов

старший юрист

Ренат обладает обширным опытом представления интересов российских заемщиков и эмитентов, включая банки и промышленные предприятия, а также ведущих организаторов и андеррайтеров в отношении различных транзакций на рынках акционерного и долгового капитала. Его опыт включает консультирование в отношении широкого круга инструментов, в том числе выпуск одиночных облигаций, программы выпуска среднесрочных облигаций, программы регулярных выпусков еврокоммерческих векселей, субординированные предложения и управление обязательствами, а также консультирование в ходе первичных и вторичных публичных предложений и частных размещений ценных бумаг. Ренат окончил международно-правовой факультет МГИМО в 2005 году.



Азамат Гайсенов

юрист

Регулярно представляет интересы клиентов в ходе сделок по финансированию и обладает опытом работы в сфере проектного финансирования, включая финансирование под обеспечение активов, с участием российских и международных компаний, а также финансовых организаций. Азамат окончил юридический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова в 2012 году.

Наши лекторы (cont.)



Ирина Дмитриева

партнер

Ирина возглавляет налоговую практику в московском офисе Уайт энд Кейс, а также является лидером налоговой практики стран региона EMEA. Она консультирует по вопросам российского и международного налогообложения с 1995 года, специализируясь, прежде всего, на инвестициях в проекты greenfield, сделках слияний и поглощений, прямых частных инвестиций, корпоративной реструктуризации а также проектах в области недвижимости и структурированного финансирования. Кроме того, Ирина имеет большой опыт в разработке и внедрении опционных планов для сотрудников. Издания *Chambers Europe*, *Legal 500*, *IFLR* и *World Tax* признают ее одним из ведущих налоговых консультантов в России. Ирина окончила экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова (1993 г.) и Академический правовой университет при Институте государства и права РАН (2005 г.).



Андрей Донцов

партнер

Андрей возглавляет практику корпоративных вопросов и M&A в московском офисе. Он специализируется на сделках по слияниям и поглощениям и созданию совместных предприятий в таких областях, как энергетика и природные ресурсы, финансы и телекоммуникации. Андрей назван одним из лучших юристов в сфере корпоративных вопросов и M&A в России изданиями *Chambers Global* (индивидуальный рейтинг первого уровня), *Chambers Europe*, *Legal 500*, *IFLR1000*, а также изданием *Ведомости*. Андрей окончил международно-правовой факультет МГИМО. Он регулярно выступает с лекциями на юридических факультетах ведущих российских вузов, включая МГУ имени М.В. Ломоносова, МГИМО и МГЮА имени О.Е. Кутафина.



Юлия Загонек

партнер

Юлия возглавляет московскую команду по разрешению споров и является английским солиситором-адвокатом (solicitor-advocate). Она специализируется в области международного коммерческого и инвестиционного арбитража, а также консультирует по широкому кругу вопросов, связанных с разрешением споров. Она представляет интересы как различных международных корпораций, так и состоятельных частных клиентов в сложных мульти-юрисдикционных спорах и арбитражных разбирательствах в соответствии с регламентами LCIA, ICC, VIAC, AAA, SCC, SIAC, UNCITRAL, MKAC. Юлия является членом Суда ЛМТС (LCIA) и Суда МТП (ICC), а также Арбитражной комиссии ICC Russia. Юлия часто выступает в качестве арбитра. Юлия окончила Колледж права (г. Лондон, Великобритания) в 2000 году.



Римма Измайлова

старший юрист

Римма имеет обширный опыт работы в сделках финансирования, действуя как на стороне банков, так и заемщиков, в том числе в сделках экспортного финансирования, проектного финансирования, общего банковского и синдицированного финансирования, а также в сделках, связанных с рефинансированием и реструктуризацией задолженности. Римма регулярно консультирует экспортно-кредитные агентства, ведущие активную финансовую деятельность в различных регионах. Она также тесно сотрудничала с международной организацией по вопросам реформы залогового законодательства. Римма также предоставляла консультации ряду российских и международных авиакомпаний в связи со сделками по авиационному финансированию и лизингу. Опыт ее работы также включает консультирование по общим вопросам корпоративного права, валютного регулирования и законодательства о банкротстве. Римма окончила юридический факультет и факультет иностранных языков МГЛУ.



Ольга Клыженко

старший юрист

Ольга обладает значительным опытом консультирования иностранных и российских компаний, в основном, в горнодобывающей и нефтегазовой отрасли. Она также занимается вопросами слияний и поглощений, создания совместных предприятий и другими вопросами корпоративного права. Среди клиентов Ольги - крупнейшие международные и российские компании нефтегазовой отрасли. Окончила международно-правовой факультет МГИМО в 2004 году и магистратуру Института европейского права (ИЕП) в 2006 году.



Мария Кульмухаметова

юрист

Консультирует клиентов в рамках самых разнообразных финансовых сделок, в том числе сделок по проектному финансированию, обеспеченных сделок кредитования с участием как российских, так и международных компаний, а также сделок по многостороннему финансированию. Мария также работает с финансово-кредитными учреждениями и компаниями на сделках по финансированию приобретений, в том числе в сфере недвижимости, и регулярно принимает участие в проектах по проведению юридических проверок компании. Мария входит в группу специалистов по деривативным вопросам московского офиса Уайт энд Кейс, а также активно работает на проектах Pro Bono. Мария окончила международно-правовой факультет МГИМО в 2015 году.

Наши лекторы (cont.)



Валерий Лавров

юрист

Валерий является юристом практики корпоративных вопросов и M&A. Он специализируется в сфере слияний и поглощений и создания совместных предприятий, а также обладает опытом по проведению юридических проверок компаний различных отраслей. Валерий окончил юридический факультет Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова (степень бакалавра, 2015; степень магистра, 2017).



Дмитрий Лапшин

партнер

Обладает обширным опытом консультирования клиентов в ходе сделок на рынках акционерного и долгового капитала. Он входит в число лучших юристов в этой отрасли по мнению юридических изданий Chambers Global и, Chambers Europe, и Legal 500. Дмитрий является членом Комитета по первичному рынку акций Московской Биржи и участвует в разработке регуляторных изменений, которые вводятся российским финансовым рынком. Дмитрий также включен в состав Экспертного совета по листингу ПАО Московская Биржа в качестве Эксперта-юриста. Юридическую степень Дмитрий получил в МГУ имени М.В. Ломоносова в 2000 году.



Екатерина Логвинова

партнер

Екатерина регулярно представляет интересы клиентов в финансовых сделках и обладает обширным опытом работы в сфере проектного и торгового финансирования, финансирования приобретений, а также финансирования под обеспечение активов, с участием российских и международных компаний и финансовых организаций. Екатерина консультирует клиентов по юридическим вопросам в сфере банковских услуг, валютного регулирования, взысканий на залоговое обеспечение, а также по вопросам касательно концессий и проектов государственно-частного партнерства в России. Екатерина окончила международно-правовой факультет МГИМО в 2007 году и получила степень магистра права там же в 2009 году.



Наталья Никитина

партнер

Наталья имеет обширный опыт работы по представлению интересов клиентов в рамках финансовых сделок, включая финансирование под обеспечение активов, торговое финансирование, финансирование приобретений и предэкспортное финансирование. Наталья регулярно представляет интересы международных экспортно-кредитных агентств, банков и других кредитных учреждений, в том числе в российской транспортной отрасли. У неё также имеется значительный опыт предоставления консультаций по широкому кругу корпоративных вопросов, в том числе по вопросам совместных предприятий и реструктуризации. Наталью назначили Координатором Российской национальной контактной группы юридического совета Авиационной рабочей группы. В 1997 году Наталья окончила международно-правовой факультет МГИМО.



Дарья Плотникова

советник

Дарья уже более 14 лет представляет интересы международных и российских застройщиков и инвесторов по самому широкому спектру сделок, включая крупнейшие инвестиционные проекты, сделки купли-продажи объектов недвижимости, а также комплексные инфраструктурные проекты. Дарья отмечена как ведущий специалист по недвижимости в рейтинге Chambers Europe за 2017 год, а также в издании Best Lawyers, начиная с 2014 года. В 2003 году Дарья окончила юридический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова.



Адам Смит

советник

Адам обладает обширным опытом работы над корпоративными и коммерческими сделками в различных отраслях промышленности. Он регулярно представляет интересы корпораций, кредиторов и организаций по многостороннему финансированию, а также обладает значительным опытом работы над проектами в области энергетики и природных ресурсов. Он консультировал различные энергетические компании, компании по добыче полезных ископаемых, технологического сектора и по развитию инфраструктуры по сделкам слияний и поглощений, учреждению совместных предприятий, кредитному финансированию и частной финансовой инициативе, по концессионным соглашениям, а также в отношении лицензирования и контрактов на поставку. Адам окончил Оксфордский университет (степень бакалавра по истории, 1993 г.) и Йоркский колледж права (1995 г.), является членом Общества юристов Англии и Уэльса.

Наши лекторы (cont.)



Олег Тодуа

партнер

Олег специализируется в сфере международного арбитража и разбирательств в российских судах. Олег представляет интересы клиентов в сложных международных спорах, затрагивающих несколько юрисдикций, и обладает опытом сопровождения арбитражных разбирательств, проводившихся в соответствии с регламентами ведущих арбитражных институтов. Олег провел шесть месяцев в Лондонском международном арбитражном суде (LCIA) выполняя функции советника. В этой роли он занимался широким кругом вопросов, возникающих на различных стадиях арбитражных разбирательств, включая назначение арбитров. С 2016 года Олег является региональным представителем YIAG, молодежной организации под эгидой LCIA, в России. Олег окончил юридический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова в 2010 году и получил степень магистра права в МГИМО в 2012 году.



Анастасия Шейндлина

юрист

Анастасия представляет интересы эмитентов и андеррайтеров в различных трансграничных сделках на рынках капитала, включая первичные и последующие публичные предложения, сделки на рынках долгового капитала, а также сделки по управлению обязательствами. Анастасия также консультирует клиентов по корпоративным вопросам. Анастасия окончила международно-правовой факультет МГИМО, получив степень бакалавра права в 2017 году и степень магистра права в 2019 году.

О нас Говорят







**“Назрела потребность
в содействии развитию
юридического сообщества,
объединении усилий с коллегами по
цеху. Мы рассматриваем нашу работу
в сфере образования как один из
видов социальной ответственности.**

**Мы хорошо представляем, каких
именно навыков не хватает
студентам. Стараемся интегрировать
обучение приоритетным
навыкам в учебный процесс, постепенно
наладить тесное взаимодействие
преподавателей и практиков.”**

Андрей Донцов

Партнер, Уайт энд Кейс

“Мы рады, что уже много лет работаем в одной команде с юристами московского офиса Уайт энд Кейс, которые активно вовлечены в учебный процесс и жизнь факультета – им по-настоящему интересно преподавание и они открыты к продуктивному взаимодействию и диалогу. В определенном смысле факультативные спецкурсы Уайт энд Кейс предвосхитили требования нового образовательного стандарта об обязательном вовлечении практиков в учебный процесс и стали существенной частью практико-ориентированного обучения на факультете”.

Марина Александровна Лушечкина

Кандидат юридических наук, доцент,
заместитель заведующего кафедрой криминалистики,
координатор Программы дополнительного факультативного образования для студентов юридического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова





“Нам по душе открытость команды юристов Уайт энд Кейс. С ними легко и интересно работается, они искренне хотят взаимодействовать. Нам видится продуктивным вовлечение преподавателей-практиков в преподавание фундаментальных курсов, и у нас много совместных планов. Преимущество подобного формата и в том, что в ходе синтетических занятий отрабатываются комбинаторные методики преподавания, которые можно тиражировать в будущем; к тому же такое сотрудничество может послужить импульсом для совместной работы над задачками или учебными пособиями.”

Елена Антоновна Абросимова

Доктор юридических наук, доцент, заведующая кафедрой коммерческого права и основ правоведения юридического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова

“Сотрудничество с Уайт энд Кейс позволяет нашим студентам не только приобретать новые знания и навыки, но и почувствовать тот уровень профессионализма и мастерства, к которому нужно стремиться”.

Геннадий Петрович Толстопятенко

Доктор юридических наук, профессор, декан международно-правового факультета МГИМО МИД РФ

Присоединяйтесь

Расписание и дополнительную информацию о спецкурсах Уайт энд Кейс в вашем университете можно получить, обратившись к **Ирине Якушевой**, координатору по набору молодых специалистов и профессиональному развитию московского офиса Уайт энд Кейс, а также на странице Уайт энд Кейс Вконтакте: https://vk.com/white_and_case.

iyakusheva@whitecase.com

Т +7 495 645 4969

До встречи на лекциях Уайт энд Кейс!

Статистика 2019 учебного года

3

ведущих
московских
университета



8

лекционных курсов



24

лектора
(партнеры и юристы)



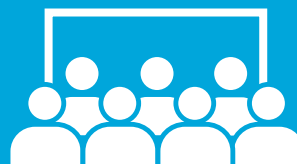
154

академических
часа занятий



795

студентов-слушателей спецкурсов



whitecase.com

In this publication, White & Case means the international legal practice comprising White & Case LLP, a New York State registered limited liability partnership, White & Case LLP, a limited liability partnership incorporated under English law and all other affiliated partnerships, companies and entities.