

Спазване правилата на конкуренцията

С конкуренти

- Не обсъждайте цени и продажби
- Не обсъждайте отстъпки, намаления, или други ценови условия
- Не обсъждайте производствени капацитети, инвестиции и наличности
- Не обсъждайте и не извършвайте съгласувани действия
- Не обсъждайте клиенти и доставчици
- Не обсъждайте маркетинг стратегии
- Не обсъждайте поверителни бизнес данни
- Винаги бъдете внимателни**

Заседания на търговски асоциации

- Спазвайте правила изброени по-горе
- Ако други нарушават правилата направете възражение и напуснете заседанието**

С клиенти и доставчици

- Не преустановявайте договори за снабдяване или разпространение без предварителна проверка на правния отдел

С клиенти (дистрибутори)

- Не принуждавайте клиенти да спазват цени на препродажба и да се придържат към определени маржове
- Не ограничавайте вашите клиенти къде и на кого могат да продават
- Не изисквайте от клиента да не купува конкурентни стоки

В случай на внезапна проверка

- Информирайте ръководството и правния отдел
- Консултирайте се с външен юридически съветник
- Проучете обхвата на разследването
- Погрижете се проверката да остане в рамките на обхвата на разследването
- Не унищожавайте документи и не изтривайте електронни файлове до приключване на разследването
- Запазете копие от документите събрани от Комисията по конкуренцията
- Не предоставяйте ненужна информация при разпитите
- Водете подробни записки за събитията
- **Оказвайте сътрудничество, бъдете отзивчиви и останете с повишено внимание**

В случай на съмнение, свържете се с правния си отдел или ни потърсете на телефон +32 2 239 2620

whitecase.com