

Postup pro dodržování předpisů v oblasti hospodářské soutěže

S konkurencí

- Nemluvte o cenách či tržbách.
- Nemluvte o rabatu, slevách či jiných podmínkách týkajících se tvorby cen.
- Nemluvte o výrobní kapacitě, investicích či zásobách.
- Nemluvte o koordinovaném postupu ani se do něj nezapojujte.
- Nemluvte o zákaznících či dodavatelích.
- Nemluvte o marketingu.
- Nevyměňujte si citlivé obchodní informace.
- **Buďte vždy obezřetní.**

Na jednáních obchodních sdružení

- Dodržujte táž pravidla.
- **Pokud tato pravidla porušují ostatní: Vzneste námitku a opusťte jednání.**

Se zákazníky a dodavateli

- Neukončujte smlouvy o dodávkách nebo distribuci bez předchozí konzultace s právním oddělením.

Se zákazníky (distributory)

- Nenuťte zákazníky k zachovávání ceny při dalším prodeji ani k dodržování nastavených marží.
- Neomezujte zákazníky v tom, kde nebo komu mohou produkty prodávat.
- Nepožadujte po zákaznících, aby nekupovali konkurenční zboží.

V případě neohlášeného místního šetření (tzv. „dawn raid“)

- Informujte vedení a právní oddělení.
- Zavolejte externímu právnímu poradci.
- Zjistěte rozsah šetření.
- Zajistěte, aby prohlídka probíhala v tomto rozsahu.
- Během šetření neničte dokumenty ani nemažte elektronické soubory.
- Uchovejte soubor dokumentů, z nichž si soutěžní orgán pořídil kopie.
- Při ústním šetření iniciativně neuvádějte žádné nevyžádané informace.
- Pořídte o šetření řádný záznam.
- **Spolupracujte, vystupujte přátelsky, zůstaňte obezřetní.**

V případě pochybností kontaktujte právní oddělení Vaší společnosti nebo kontaktní osobu White & Case na tel. čísle +420 255 771 111/+32 2 239 26 20

whitecase.com