

Versenyjogi megfelelés

A versenytársakkal

- Ne egyeztessen az árakról és az értékesítési adatokról!
- Ne egyeztessen az árengedményekről, kedvezményekről vagy más árazási feltételekről!
- Ne egyeztessen termelési kapacitásról, beruházásokról és készletekről!
- Ne egyeztessen összehangolt piaci magatartásról, és ne legyen ilyenek részese!
- Ne egyeztessen a vevőkről és szállítókról!
- Ne egyeztessen a marketing tevékenységről!
- Ne vegyen részt bizalmas üzleti információk cseréjében!
- Minden esetben körültekintően járjon el!**

A szakmai szervezetek találkozóin

- Tartsa szem előtt a fenti szabályokat!
- Ha a jelenlévők közül valaki nem tartja be azokat, fejezze ki tiltakozását, azt rögzítse és távozzon a megbeszélésről!**

Vevőkkel és szállítókkal

- Ne szüntessen meg szállítói és forgalmazási szerződéseket a jogi osztállyal való egyeztetés nélkül!

Vevőkkel (forgalmazókkal)

- Ne kényszerítse vevőit viszonteladói árak alkalmazására vagy meghatározott árresek elfogadására!
- Ne korlátozza, hogy vevői hol és kinek értékesítsenek!
- Ne kérje vevőit arra, hogy ne vásároljanak a versenytársaktól!

Előzetes értesítés nélküli helyszíni szemle (ún. „hajnali rajtaütés”) esetén

- Értesítse a cégvezetést és a jogi osztályt!
- Értesítse a megbízott külső jogi tanácsadót!
- Ellenőrizze a vizsgálat célját!
- Ügyeljen rá, hogy a vizsgálat ne terjedjen túl eredeti célján!
- Ne semmisítsen meg dokumentumokat vagy töröljön elektronikus fájlokat, amíg zajlik a vizsgálat!
- Gyűjtse össze a dokumentumokat, amelyeket a versenyhatóság lemásolt!
- Ne osszon meg szükségtelen információkat a meghallgatások során!
- Dokumentálja a vizsgálati eseményeket!
- **Működjön együtt, viselkedjen barátságosan, maradjon elővigyázatos!**

Kérdések esetén forduljon cége jogi osztályához vagy a White & Case versenyjoggal foglalkozó ügyvédekéhez: +32 2 239 26 20

whitecase.com