

Compliance in materia di concorrenza

Con i concorrenti

- Non discutete di prezzi o vendite
- Non discutete di ribassi, sconti o altre condizioni relative ai prezzi
- Non discutete di capacità produttive, investimenti o azioni
- Non discutete di pratiche concordate
- Non discutete di clienti o fornitori
- Non discutete di marketing
- Non scambiate dati relativi al business
- Siate sempre prudenti**

Durante riunioni di associazione di categoria

- Rispettate le medesime regole
- Se altri violano le regole, obbiettate e lasciate la riunione.**

Con clienti e fornitori

- Non ponete fine a contratti di fornitura o di distribuzione senza aver previamente consultato il dipartimento legale.

Con clienti (distributori)

- Non imponete ai clienti prezzi di rivendita o il rispetto di margini prefissati
- Non imponete restrizioni ai vostri clienti in merito al luogo e ai destinatari delle vendite
- Non richiedete al cliente di astenersi dall'acquistare beni della concorrenza

In caso di ispezione a sorpresa

- Informate il management ed il dipartimento legale
- Chiamate un avvocato esterno
- Controllate l'ambito e i limiti delle ispezioni
- Assicuratevi che le ispezioni siano mantenute nei limiti
- Non eliminate documenti e/o non cancellate file elettronici durante le investigazioni
- Conservate l'insieme della documentazione di cui l'Autorità della Concorrenza ha fatto una copia
- Durante gli interrogatori non offrite spontaneamente informazioni non necessarie
- Prendete appunti dettagliati
- Cooperate, siate amichevoli, siate vigili**

In caso di dubbio, contattate il vostro dipartimento legale o White & Case
+32 2 239 2620

whitecase.com