

Respectarea regulilor concurențiale

Cu competitorii

- Nu discutați despre prețuri sau vânzări
- Nu discutați despre rabaturi, reduceri sau alți termeni referitori la prețuri
- Nu discutați despre capacități de producție, investiții sau stocuri
- Nu discutați și nu vă angajați în acțiuni concertate
- Nu discutați despre clienți sau furnizori
- Nu discutați despre marketing
- Nu faceți schimb de informații comerciale sensibile
- Fiți întotdeauna prudenți**

În cadrul ședințelor asociației comerciale

- Respectați aceleași reguli
- În cazul în care ceilalți încalcă regulile: ridicați o obiecție și părăsiți ședința**

Cu clienții și furnizorii

- Nu încetați contracte de furnizare sau distribuție fără a vă consulta în prealabil cu departamentul juridic

Cu clienții (distribuitorii)

- Nu forțați clienții să mențină prețurile de recomercializare sau să respecte marje fixate
- Nu impuneți restricții clienților cu privire la locul și entitățile cărora aceștia pot vinde
- Nu solicitați clienților să nu achiziționeze produse concurente

În cazul unei inspecții inopinate

- Informați conducerea și departamentul juridic
- Contactați avocatul extern
- Verificați obiectul investigației
- Asigurați-vă că investigația se menține în limitele obiectului acesteia
- Nu distrugeți documente și nici nu anulați dosare electronice pe parcursul desfășurării investigației
- Păstrați setul de documente copiat de autoritatea de reglementare în domeniul concurenței
- Nu furnizați voluntar informații care nu vă sunt solicitate în cadrul interviurilor
- Mențineți procese-verbale bine întocmite
- Cooperati, adoptați o atitudine prietenoasă și fiți cu ochii în patru**

În eventualitatea oricăror dubii, luați legătura cu propriul departament juridic sau cu persoana de contact din cadrul White & Case, la numărul de telefon +32 2 239 2620