

# Rekabet uyum

## Rakipler ile

- Fiyatlar veya satışlar hakkında görüşmeyin
- İndirimler, ıskontolar veya diğer fiyatlandırma koşulları hakkında görüşmeyin
- Üretim kapasiteleri, yatırımlar veya stoklar hakkında görüşmeyin
- Uyumlu davranma konusunda konuşmayın, anlaşmayın
- Müşteriler veya tedarikçiler hakkında görüşmeyin
- Pazarlamaya ilişkin konularda tartışmayın
- Hassas ticari bilgileri paylaşmayın
- Her zaman ihtiyatlı olun**

## Teşebbüs Birliği toplantılarında

- Aynı kurallara uyun
- Başkalarının kuralları ihlal etmesi halinde: itirazda bulunun ve toplantıyı terk edin**

## Müşteriler ve tedarikçiler ile

- Hukuk departmanından görüş almadan tedarik veya dağıtım sözleşmelerinizi feshetmeyin

## Müşteriler (Dağıtıcılar) ile

- Müşterilerinizin yeniden satış fiyatlarını belirlemeyin; mevcut satış fiyatlarını korumaları veya belirlenen marjlara uymaları için zorlamayın
- Müşterilerinizi nerede ve kime satış yapabilecekleri konusunda kısıtlamayın
- Müşterinizi rakip malları satın almaması için zorlamayın

## Yerinde inceleme olması halinde

- Yönetimi ve hukuk departmanını bilgilendirin
- Harici hukuk danışmanlarınızı arayın
- Soruşturmanın kapsamını öğrenmeye çalışın
- İncelemeye gelen uzmanların yetki belgelerinin bir kopyasını alın
- Soruşturma sürerken belgeleri yok etmeyin veya elektronik dosyaları silmeyin
- Rekabet Kurumu'nun kopyasını aldığı belgelerin birer kopyasını da siz edinin
- Görüşmelerde sizden doğrudan talep edilmeyen gereksiz bilgileri vermeyin
- Düzgün ve ayrıntılı notlar tutun
- **İşbirliği yapın, dostça davranın, tetikte olun**

**Herhangi bir şüpheniz olması halinde Hukuk Departmanınızı arayın veya White & Case'ten ilgili kişiye +90 212 3551300/+32 2 239 26 20 numaralı telefondan ulaşın**

[whitecase.com](http://whitecase.com)